

新年のご挨拶

明けましておめでとうございます。

謹んで新年のお慶びを申し上げますと共に、今年が皆様にとって輝かしい一年となることをお祈り申し上げます。

また、平素は格別なるご高配を賜っておりまして感謝申し上げます。

ワンストップ・ソリューションカンパニー、セントラルグループ

さて、昨年は、新型コロナウイルスという全く想像もし得なかつた惨事に世界中が見舞われた一年となってしまいました。各種イベントは軒並み中止となり、東京オリンピックすら延期となりました。当然、経済的損失は甚大で、数多くの産業に悪影響が及びました。我々が従事する建設や介護も、決してその例外ではありませんでした。

しかし、この様な厳しい経営環境下ではあったものの、お陰様で弊社の業績は概ね好調な結果を残すことが出来ました。今、その要因を振り返ると、「脱・一本足打法」の取り組みが功を奏したのではないかと考えます。元来、舗装専門の一本足打法であったわが社でしたが、

CI（コーポレートアイデンティティ）の導入と共に社名を「中央舗道」から「セントラル建設」に変更以来、徐々に企業ドメインを広げて来ました。その結果、今日では舗装以外にも、一般土木、

建築、合材販売、産業廃棄物中間処理、建材商社、砂採取、警備、ダンプ輸送、介護、農業といった数多くの切り口を有するまでになりました。

そして、何よりこうしたドメインの広がりに比例して、それぞれの分野に精通する多士済々の人材が育って来たことが結果に結び付いたものと思えます。

今後も社会情勢とわが社の力量を鑑みたく上、新たな領域にもチャレンジし、

セントラルグループに任せておけば安心と言われる、ワンストップ・ソリューションカンパニー、に磨きを掛けてゆく所存であります。

今年も、何卒ご愛顧賜らんことをお願い申し上げます。

セントラルグループ
代表 阿部伸一郎



昨年リニューアルした恵那峡の冬を彩るイルミネーション登場。何もなかった恵那峡の夜が見違えるようなロマンティックな空間に変身しました。是非、お訪ね下さい。

入場無料



恵那峡
ウィンター
イルミネーション



イベントスケジュール(予定)

11/30(月)~12/3(木) 各日17:00~19:00	12/1(火) 17:00~20:00	12/12(土) 17:00~20:00 12/13(日) 10:00~15:00	2/13(土) 15:00~20:00 2/14(日) 10:00~15:00
● FM GIFU 恵那week TWILIGHT MAGIC 公開生放送	● イルミネーション点灯式 (点灯は18:00ごろ) ● ぜんざい 100円販売 (売り切れ次第終了)	● クリスマスマーケット ・ハンドメイド雑貨販売 ・フードブース	● バレンタインマーケット ・スイーツ販売 ・フードブース ・アートオブジェ展示

会場 恵那峡公園
実施期間 2020/12/1 ~ 2021/2/14
17:00 ~ 21:00

厚生労働省独立行政法人 高齢・障害・求職者雇用支援機構特別賞受賞

この度、厚生労働省独立行政法人 高齢・障害・求職者雇用支援機構より特別賞受賞の栄に欲されました。現在、当グループには、65歳以上が23人、70歳以上も10名います。全員、貴重な戦力です。各種建設をはじめ、工場、介護、運送、警備、農業など幅広い働き場が存在します。働く意欲旺盛で心身ともに健康であれば年齢は問いません。どうぞ、お気軽にお問い合わせ下さい。



発表の様子

厚生労働副大臣三原じゅん子

恵那アスコンセンター

セントラル建設では、各種建設工事の施工部門以外にも二つの工場部門を有しております。その一つが、ここ恵那アスコンセンターです。

昭和49年(1974)、恵那市武並町に開設された当センターは、アスファルト合材の製造販売、並びに建設廃材をリサイクルし販売しております。センター内には重油タンクなどが数多く存在すると共に、産業廃棄物の中間処理施設も併設しており、環境負荷が少なくありません。そのため、環境対策に万全を期し、平成13年(2001)には、環境マネジメントの国際規格ISO14001を取得。その後「E工場」(岐阜県環境配慮事業所)にも登録されました。いざ災害といった時に、間髪を入れずに地域住民の安全、



アスファルト合材プラント

生命、財産を守るの我々建設に携わる者の責務です。当センターは、そうした役割を果たすためにも、極めて重要な施設です。今後とも、当センターの存在に磨きをかけ、「地域になくはならないセントラル建設」とならんがための努力を重ねてゆく所存であります。



管理オペレーター遠隔操作風景

いまさらながら・・・感染症って？

「新型コロナウイルス」・・・今年誰もが知っている感染症ですね。感染した方や重篤化された方、命を落としてしまった方。風評被害による精神的苦痛や感染拡大防止策による自粛要請等で経済的に窮地に追い込まれた方・・・。コロナは、いまだに治まることなく社会に大きな影響を与えています。そんなコロナを含む感染症を改めてみましょう。

感染症で、この冬季によく知られているのが、インフルエンザ、ノロウイルスです。子どもの頃からよく耳にしたのが麻疹(はしか)、風疹、おたふくかぜ、水疱瘡。リンゴ病や手足口病も感染症です。他にも溶連菌感染症、アデノウイルス、RSウイルス、ロタウイルスの他、O-157やO-26などの腸管出血性大腸菌感染症があります。これらの感染症は、感染症病原体が、人から人へ体内に侵入して増殖し、発熱や下痢、咳などの症状がでますが、破傷風や日本脳炎の様に人から人にはうつらず、傷口から、あるいは動物や昆虫から感染する感染症もあります。人からうつる感染所には、もう皆さんご承知の通り「接触感染」

「飛沫感染」「空気感染」の三つの経路があり、感染症を予防するためには、それぞれにおいて感染経路を断ち切るための「手洗いの徹底」「マスクの着用」「密閉・密集・密接の3密対策」もご存じかと思います。

では、ここからが本題です。手でウイルスに触ただけで感染しませんが、ウイルスのついた手で顔を触ると感染リスクが高まります。顔には目・鼻・口といった粘膜部分があり、人は、一時間に二十回程、無意識に自分の顔に触れ、平均4割程度の確率で目・鼻・口に触れているのだそうです。皆さんも一度、一日に何回くらい顔に触れたか数えてみて下さい。ひよとしたらあなたの顔は、ウイルスだらけかもしれません・・・。



介護の現場から

- 社訓
- 一、人・姿勢・心の基本は 挨拶にあると知れ
 - 一、礼儀を正し、 前向きで素直たれ
 - 一、信用を第一とし、 知恵と工夫と努力で 利益を追求せよ
- 綱領
- 一、反省し改善し進化せよ

我々、セントラルグループ全社員は、
企業理念の根幹たる
人・姿勢・心を研ぎ、
社業の繁栄を築き、
地域の安全で快適な生活基盤を
創造する担い手として、
社会に貢献することを使命とする。

企業理念の意味するところ

わが社の思想、進むべき方向性。
そして、当社において「正しい考え方」とは何であるのか。
それらを簡潔に要約したのが、右の企業理念です。我々セントラルグループ全社員は、この企業理念に価値観を共有し、結束し、地域の安全で快適な生活基盤を創造する担い手と成るべく進化を続けて行く所存です。

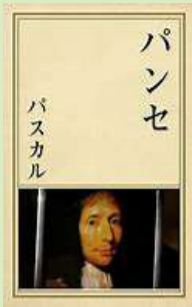
読書尚友

読書をして昔の賢人を友にすること

古典60選+α …グループ代表 阿部伸一郎

67/60+α

『パンセ』



「トラは死して皮を残し、人は死して名を残す」。今からおよそ350年前のフランスに僅か39年間を生きた人物、パスカル。しかし、ナポレオンやジャンヌ・ダルクと並んで同国史上最も名を残した人物の一人と言っても過言ではなからう。そう。パスカルの原理にパスカルの三角形。あるいは、気圧単位のヘクトパスカルのパスカルである。その他にも、あの「ケレオパトラの鼻が・・・」知恵は知識に勝る。「哲学を軽蔑する」とこそが、真の哲学である。などの名文句を残したのも彼であり、これらが記されている著がこの『パンセ』である。

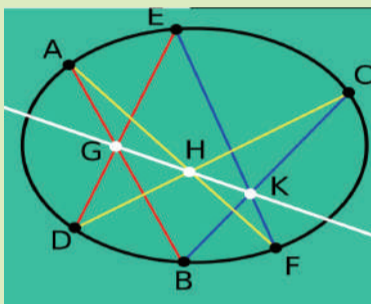
パンセとは、フランス語で「思考」を意味する。哲学者、数学者、文学者、発明家、モラリスト、キリスト教神学者などであった万能人間パスカルは、生前に膨大な量の草稿を書き残した。彼の死後、それらの中から宗教、道徳、洒落、箴言、人生観などに関するものを遺族が中心となつてかき集め編集したものが『パンセ』である。故に、小説ではない。言わばフランス版『徒然草』と言った類のものである。ブレイズ・パスカルは、1623年フランス中部の地方都市に第二子長男として生まれた。父親は、数々の要職を歴任した高級官僚で国王から貴族に叙せられた。パスカルが3歳の時に、母は女の子を生んだ直後に亡くなった。父は、幼少の頃から恐るべき才能を見せるパスカルが8歳になると、一家4人で学都パリに移り住んだ。パスカルの教育のためだった。



学識者であった父は、パスカルを学校には入れずに自ら教育を施すと共に自宅に著名な知識人を招きパスカルと向い合せた。こうした英才教育を受け11歳で音響論の論文を発表したのを皮切りに、12歳でユークリッド定理を証明。16歳でパスカルの定理を発見、19歳で世界初の計算機を発明するなどの天才ぶりを発揮し続けた。だが、「天は二物を与えず」である。生まれてからの虚弱体質で常に病と闘い続け39歳の若さで没した。さて、この著で最も有名なものと言え、そう「人間は考える葦である」に象徴される断章374の文章である。偉大な哲学者のこのタイプな一説を私ごとしが解説するのは、実におこがましい。しかし、パスカルを書く以上、この断章をパスカルの訳にはいかな。前述の「哲学を軽蔑することこそが、・・・」を真に受け、素人解釈を記すことにする。

ゴホン。え、では僭越ながら、「葦は、風や雨によつて常に揺れ動く悲惨で弱い植物だ。人間も葦のごとく揺れ動く弱い生き物だ。それは考えるからだ。考えるから将来が不安になる。考えるから人間関係で悩む。一方、考えることをしない犬や猫は、将来に不安を抱くことにもなければ隣近所の犬や猫との関係に悩みを持つこともない。だが、犬や猫は、人間の様に夢や希望を努力に繋げ形にすることが出来ない。それは、考えないからだ。宇宙の中で考える人間は葦のごとく弱い。しかし、人間は考えることで、宇宙で最も偉大な存在にもなり得る。だから、よく考えることに努めよう。」

ざっと、以上である。私の拙い解説などどうでもいい。だが、350年も前に夭逝した天才が残した草稿は、今後も未来永劫世界中で読まれ続けるに違いないからう。パスカルは、名ばかりではなく『パンセ』をも残した。



パスカルの定理 (円錐曲線)

せんららライナー 食堂車

住所：恵那市大井町 224-2
TEL：0573-26-2210

kitchen Cuoze クォーゼ



キアナ牛

レストラン クォーゼに「ビステッカ・アツラ・フィオレンティーナ」が登場

ルネッサンスが開花した芸術の街、フィレンツェ。この街を中心とするトスカーナ地方を代表する名物料理が、「ビステッカ・アツラ・フィオレンティーナ」だ。直訳するとフィレンツェ風ビーフステーキである。但し、部位はサーロインとヒレがTの字型をした骨の両サイドに付くTボーンに限られる。加えて、牛も「キアナ(キアニーナ)牛」でなければならないとの決まりがある。このキアナ牛は世界最大級の白い牛で、天然の糞と穀物のみで育て柔らかく脂肪が少ない赤身肉が特徴だ。本場では、この肉を分厚くカットし木の皿で提供される。トスカーナへ旅する際は、絶対に外せない一品である。

さて、この度、この珍しいビステッカが恵那市のキッチン「クォーゼ」のメニューに加わった。オーナーシェフの古山栄司さんは、研究のために数年かけて東京や京都の有名店を食歩いた。最も難しかったのは、「旨味を逃がさず外はカリッと中はソフトでジューシー」に焼き上げることで試行錯誤を繰り返し、これなら十分に価値があると自信を深めメニューに載せた。但し、キアナ牛の入手は、日本では不可能に近い。そこで、比較的味が近いUSプライムビーフのTボーンを使用し、本場同様に分厚くカットしている。ビステッカは、薄くカットしたら旨くない。イタリアでは、専門店が供される為、一人前が最低でも1キロはある。だが、日本ではなかなかそうはいかない。ある程度的人数で出掛けた際のメインで召し上がるのが良いと思う。クォーゼで仕入れている肉は、一枚当たり1キロから1.5キロほど。お値段は100グラム当たり1,000円が目安。是非、お試しあれ。



Tボーンステーキ

中山道 じねんじょ農園 たより その17

予てから研究を進めていた、すり下ろしたての自然薯を瞬間冷凍した商品が試行錯誤の上ようやく完成いたしました。現在、一般向けにはネットを中心に販売をしております。近々、地元の商店でもお買い求め頂けるようなシステムを考案中です。

また、市内外の飲食店で弊社商品を使用した新メニュー開発も進んでいます。その第一号として豊富なパスタ料理で知られる、みむら神明店さんのメニューに「自然薯スパゲティ」を加えて頂きました。お陰様で好評を得ているようです。



みむら神明点 世界でここにしかないであろう 自然薯スパゲティ

要予約

分厚くカットされたビステッカ・アツラ・フィオレンティーナ
本場同様の「木の皿」が、クォーゼのこだわり

従業員募集！！

- ライフケア営業職
- 建材販売営業職
- 舗装・土木・住宅営業職
- 建材販売(営業)
- 経理総務担当者
- 交通誘導警備員
- 土木建築施工管理技士及び志望者
- アスコンセンター試験係
- アスコンセンター重機オペレーター
- プラントオペレーター
- 大型ダンプ運転手
- 現場職員

働く意欲があつて心身ともに健康であり、企業理念に価値観を共有できる方であれば年齢を問わず大歓迎！！現在、18歳から76歳までが元気に働いています。

お気軽にお声をお掛けください。問い合わせ先：0573-26-4114 総務部大山迄

軟式野球部
アリ！！

※自然薯商品の
お求めは、コチラから

中山道じねんじょ農園
楽天HP
https://www.rakuten.co.jp/jinenjonouen/

お一人様用パック (80CC)

せんららライナー乗務員室

名前：池戸 壮史
年齢：33歳
趣味：お酒、ラーメン、野球・格闘技観戦
休日の過ごし方：買い物、洗車
マイブーム：すし簾の穴きゅう巻き
一言(抱負など)：立派な営業になります。
仕事のやりがい：自分が見積りに携わった工事の施工完了後に、お客様に喜んでいただけた事。
上司より一言：君が頑張っているのはよく見えます。頼りにしています。

セントラルライナー待合室 ? 解けてスッキリ問題♪

66号の答え：プランB

(解説)
実際に比べてみるのがわかりやすい！！
仮に年収を500万円とした場合、年間500万円。半年払いは250+250万円
プランAの場合 プランBの場合
1年目500万 1年目250万253万
2年目510万 2年目256万259万
3年目520万 3年目262万265万
結果
1年毎に3万、5万、7万と上がっていく。したがってプランBが正解！！

あなたと隣人が同じ日に同じ場所で不用品セールをします。
あなたには、1万円で売れると確信している商品があります。ところが、なんと隣人もまったく同じものを売ろうとしていました。しかも、隣人に聞くと40ドルで売れるつもりだということでした。この隣人と特に親しくするつもりがないとして、あなたはどうすればよいでしょうか？